

Unipro est un groupe avec plus de 20 ans d'expérience dans la distribution et plus particulièrement dans le domaine du digital. Nous sommes une PME d'une cinquantaine de personnes et mettons à contribution notre savoir-faire et expertise dans différents sites internet couvrant différents domaines autour du bricolage, de l'électricité et de l'équipement de la maison.

Le site [www.iicsen.fr](http://www.iicsen.fr) est notre entité réservée aux **professionnels et spécialisée dans la distribution de matériel électrique**. Avec près d'une dizaine d'années d'existence et quelques centaines de clients installateurs électriques et professionnels de l'électricité, nous sommes à la recherche d'un commercial sédentaire pour continuer notre croissance.

Pour compléter notre équipe de commerciaux terrain, nous sommes donc à la recherche d'un **profil dynamique et motivé** pour devenir la nouvelle recrue de notre force commerciale.

En intégrant notre équipe, vous serez donc en charge de **gérer et développer un portefeuille clients** basés sur des secteurs définis à exploiter (hors secteur des commerciaux terrain).

Pour y parvenir, vous serez rattaché à notre équipe marketing et technique depuis nos locaux de Monistrol sur Loire dans lequel vous travaillerez la plupart du temps.

Pour piloter le business de votre zone, vous serez en charge des missions suivantes :

- Gestion, et suivi d'un portefeuille clients existant.
- Prospection nouveaux clients
- Démarchage téléphonique
- Négociation
- Création devis et relance
- Saisie des commandes
- Suivi de dossiers clients
- Relation client
- Travail en équipe avec l'équipe service client et marketing
- Participation à l'élaboration de promotions ou opérations commerciales

Vous serez aussi amené à vous déplacer quelques fois par mois pour aller à la rencontre de certains clients ou prospects. Prévoyez donc d'être mobile quelques fois dans le mois.

Vous êtes dynamique, motivé et toujours en action. Enthousiaste, avenant et avec un excellent relationnel, vous savez mettre à profit vos qualités relationnelles pour acquérir de nouveaux clients et les fidéliser. A l'aise oralement et à l'écrit, vous êtes connus pour votre sens du service client et votre capacité à écouter les besoins, conseiller et orienter. De nature organisée, rigoureuse et dotée d'une bonne autonomie, vous accomplissez vos tâches avec sérieux.

Vous possédez une formation technique ou commerciale et êtes titulaire d'un BAC +2 minimum (ou équivalent), vous êtes à l'aise oralement et à l'écrit

Le poste est basé à Monistrol sur Loire, du lundi au vendredi. CDI de 37H par semaine.

Poste à pourvoir dès maintenant. Rémunération fixe + variable entre 25 000€ et 45 000€ brut à l'année (selon réalisation des objectifs).

Merci d'envoyer vos candidatures à [gaelle.chapuis@unipro-group.fr](mailto:gaelle.chapuis@unipro-group.fr).